



**Grand Paris  
Sud Est Avenir**

**France**

# Sept piscines équipées en un temps record

**Avec la modernisation de son système de billetterie et de contrôle d'accès, le territoire de Grand Paris Sud Est Avenir permet à ses 7 piscines d'entrer dans une nouvelle ère en un temps record et jamais égalé par la filiale française d'Axess. Une équipe soudée et des délais respectés, un mixte qui force le respect par son succès.**

## Un territoire à fort développement culturel et sportif

Le territoire de Grand Paris Sud Est Avenir (GPSEA), un pôle de développement majeur du sud-est parisien, regroupe 16 communes et 321 066 habitants répartis sur 100 km<sup>2</sup>. Il s'étire des portes de Paris jusqu'au début du plateau agricole de la Brie. Outre un réseau dense d'infrastructures ferroviaires et des équipements d'intérêt territorial dans le domaine de la recherche et de l'enseignement, GPSEA a investi dans de nombreuses infrastructures culturelles et sportives, dont plusieurs piscines intercommunales, plaçant ainsi les habitants au cœur de ses préoccupations.

Le système de billetterie et de contrôle d'accès aux piscines publiques du territoire datant déjà de plusieurs années, le GPSEA souhaitait moderniser son système actuel par une technologie

fiable et performante, et trouver un partenaire réactif qui soit à la hauteur de ses attentes. Grâce à ses compétences et ses produits de haute qualité, mais aussi en répondant à toutes les exigences de la collectivité, Axess a fini par remporter l'appel d'offre. Désormais, Axess gère l'ensemble de la billetterie et du contrôle d'accès des piscines du GPSEA, et la vente en ligne est actuellement en cours de déploiement.

## Un défi de taille maîtrisé avec brio

Le principal défi de ce projet était d'équiper les 6 premières piscines de la collectivité en seulement un mois et demi, un délai extrêmement court pour un projet de cette envergure. Toutefois, l'équipe française d'Axess a relevé ce défi avec brio pour la plus grande satisfaction du client, notamment Laurent Malicki, Chef de Projets Numériques au GPSEA, qui a suivi l'installation de A à Z.







### Un système entièrement évolutif pour une performance accrue

Au total, Axess a installé 8 caisses Axess **Smart POS** munies d'imprimantes Axess **SMART PRINTER 600** et de codeurs Axess **SMART PAD 600**. Les piscines de Boissy-Saint-Léger, Bonneuil-sur-Marne, Sucy-en-Brie et Créteil (suivies en septembre de celle de Chennevières-sur-Marne) ont été équipées de contrôleurs de type Axess **SMART SCANNER 600** pour la validation des titres (RFID et QR codes). Ces modules Short Range, posés dans un premier temps sur les bornes existantes ou sur une banque d'accueil, seront progressivement complétés

par des contrôles d'accès fixes dans le cadre d'une montée en gamme planifiée. Quant à la piscine de Villecresnes, celle-ci a été équipée de lecteurs **AX500 Smart Gate NG** avec module tourniquet et palette. Le site de vente en ligne permettra à l'avenir de gérer aussi bien la vente des tickets d'entrée et des abonnements, que les activités proposées par certaines piscines telles que les cours de natation, d'aquabike, etc.

### Des bénéfices concrets au quotidien

Aujourd'hui, les solutions d'Axess ont transformé la billetterie et le contrôle d'accès des piscines du GPSEA en un

→ Axess  
**SMART POS**

→ Axess  
**SMART PRINTER 600**

→ Axess  
**SMART PAD 600**

→ AX500  
**Smart Gate NG Turnstile**

→ Axess  
**SMART SCANNER 600**



système moderne, fiable et performant, reposant sur l'interopérabilité (prise en charge des supports RFID, des QR codes et de la vente en ligne). Les bénéfices concrets pour l'exploitant sont également une réduction de la fraude, une diminution des pannes grâce à la robustesse du matériel et une augmentation prévisible du chiffre d'affaires portée par la vente en ligne et la fluidification des accès.

Jamais TeamAxess France n'avait réalisé une installation de cette ampleur en aussi peu de temps, il s'agit donc d'un record pour la filiale française. Ce projet illustre ainsi la capacité de l'équipe à répondre à des contraintes calendaires exigeantes sans faire de compromis sur la qualité, mais aussi sa réactivité exemplaire, sa présence sur le terrain importante lors des phases d'installation et de mise en service, ainsi que sa disponibilité et sa capacité à être constamment à l'écoute des besoins du client.